

目からウロコ！
盲点！！

新しい

ペンデル税理士法人 医業経営支援部
(医科・歯科クライアント特化部門)

×
コラボ企画 株式会社ケース
(Super 歯科開業/歯科増患ネット運営)

歯科増患増収対策

平均患者数 **2.47倍** を実現したノウハウを公開！！

歯科クリニックの
増患に
お悩み
ではありませんか？

ポスティング、健康相談会、接遇、患者マッピング・・・

さまざまなコンサルタントが増患対策の提案をしてくれます。でも、満足いく増患に繋がりましたか？

なぜ患者を増やせないのか？それはただ単純に、もっと効率的な方法をご存じない だけなのです。

是非とも、**最強かつ簡単な** 集患マーケティングをご体感ください！！

セミナー参加
特典

会場にて **無料個別相談会** を開催致します。

また、ご希望のクリニック様には後日 **無料** にて **クリニック集患診断** を実施致します。

開催日程

2015年6月18日(木) 19:00～21:00

2015年7月26日(日) 10:00～12:00

2015年7月30日(木) 19:00～21:00

2015年8月23日(日) 10:00～12:00

2015年9月13日(日) 10:00～12:00

開催
場所

ペンデル税理士法人 セミナールーム

10医院様限定(先着順です)

※1医院2名様(院長と同伴者様)まで参加可能です。

【費用(事前振込)】

5,000円(税込)

※1医院につき

【参加費のお振込み先】

・りそな銀行 新宿支店 普通3406998

・名義:ペンデルセイリンホウジン

※事前のお振込みが必要です。

セミナー内容

■第一講義

これが院長でもできる「集患・増患方法」

講師:大川貴司

■第二講義

増患を定着させるためのチームビルディングとは

講師:熊野泉秀

講師



大川貴司 ペンデル税理士法人 医業経営支援部 部長
(経歴) 前職の税理士事務所にて中小企業の経営支援を多数経験した後に現職・ペンデル税理士法人に入社。医業関連顧客に特化した医業経営支援部立ち上げに尽力し、現在では多数の医科・歯科クライアントの経営支援に注力している。



熊野泉秀 株式会社ケース 代表取締役

(経歴) アクセンチュア(戦略/IT系コンサルティングファーム)、矯正歯科マネジメント会社を経て現職・Super 歯科開業/歯科増患ネットにて多数の歯科クライアントを成功に導く。

ペンデル税理士法人 × 株式会社ケース 共催

問合せ: 03-6388-0612 / E-mail: info@ks-consult.biz (セミナー担当: 千野・鈴木)

お申し込みはこのままFAXにて **03-6388-0613** 24時間受付中!

貴医院名	e-mail	
TEL (当日連絡先)	院長お名前	
FAX (必須)	ご紹介	<input type="checkbox"/> 友人・知人 <input type="checkbox"/> 講師 <input type="checkbox"/> その他()
参加ご希望日	<input type="checkbox"/> 6月18日(木) 19:00～21:00	<input type="checkbox"/> 7月26日(日) 10:00～12:00
	<input type="checkbox"/> 7月30日(木) 19:00～21:00	<input type="checkbox"/> 8月23日(日) 10:00～12:00
	<input type="checkbox"/> 9月13日(日) 10:00～12:00	

※ご記入頂きました個人情報については、弊事務所が安全に管理し、講座参加の確認や次回セミナーのお知らせ以外に使用することは一切ありません。

【電話でのお申込み】 **03-6388-0612**

【メールでのお申込み】 **info@ks-consult.biz**

ペンデル税理士法人 医業経営支援部

東京都新宿区西新宿 6-6-3 新宿国際ビルディング新館 6階

TEL: 03-5990-5910

URL: <http://www.pendel.jp/>

株式会社ケース

東京都港区赤坂 5-3-3

TEL: 03-6388-0612

URL: <http://www.shika-zoukan.net/>